

ния порочного господства торгово-сбытовой направленности предпринимательской деятельности в Украине.

Вместе с тем, действующее законодательство о ПФГ обнаруживает ряд негативных факторов, которые сдерживают создание и функционирование ПФГ в Украине. Возможно именно поэтому, с момента принятия Закона Украины “О промышленно-финансовых группах в Украине” от 21 ноября 1995 года, не наблюдается “ажиотажа” вокруг их создания в Украине.

Например, более 7 лет остается нереализованным потенциал украинско-российской промышленно-финансовой группы “Международные авиадвигатели”. Подобное объединение, основанное на глубоких традициях отечественной авиационной промышленности, способно потеснить европейских и американских авиастроителей на мировых рынках. Однако переговоры относительно создания указанной ПФГ застопорились как на экономических аспектах, так и на правовых коллизиях законодательств двух стран.

Попробуем проанализировать отдельные моменты соответствующего правового воздействия в Украине, чтобы выявить объекты первостепенного совершенствования.

1. Ст. 2 Закона “О промышленно-финансовых группах” устанавливает, что в состав ПФГ может входить только один банк. Данное положение законодательства Украины представляется ограничивающим инвестиционные возможности группы. Во-первых, отдельные банки в Украине не имеют достаточный объем капитала для финансирования крупных инвестиционных проектов. Уже сам факт того, что не только в Украине, но и в России нет ни одного первоклассного банка по рейтингам международных организаций, красноречиво говорит об этом. Во-вторых, ограничения по наполнению ПФГ банковскими структурами в условиях возникающего отсутствия конкуренции делают реальными соответствующие злоупотребления и могут препятствовать эффективному финансированию. “Банки незаменимы для финпромгрупп и промышленности в целом в качестве депозитарных, регистрационных, расчетно-клиринговых и консультационных центров, трастовых институтов” [2, 64]. Например, в японском аналоге ПФГ “кейрецу” количество банковских структур не ограничено, что значительно увеличивает финансовые возможности “кейрецу” [3, 432]. Указы Президента Украины “Об отдельных вопросах создания промышленно-финансовых групп” от 08 июля 1998 года №754 и “О некоторых вопросах создания промышленно-финансовых групп” от 01 июня 1999 года № 597 предполагали отказ от ограничения количества банков в составе ПФГ. К сожалению, вступление в силу соответствующего Закона не позволило реализоваться этой идее. Очевидно, что такой недостаток правового регулирования требует исправления.

2. В соответствии с определением ПФГ, данным в статье 1 Закона Украины “О промышленно-финансовых группах в Украине”, в нормы украинского законодательства заложен временный характер этой структуры. На первый взгляд такое правило обусловлено направленностью деятельности ПФГ на реализацию первичных, предварительно утвержденных целевых государственных программ. Но при более внимательном анализе обнаруживается, что временный характер ПФГ является весьма серьезным сдерживающим фактором инвестирования. Ведь капиталовложения в промышленность, как правило, являются долгосрочным мероприятием. Современное положение настраивает инвесторов на получение сиюминутной выгоды и в некоторой степени нивелирует идею ПФГ как инструмента налаживания производственных связей. Фактор временного планирования при разработке отдельных государственных программ развития экономики не должен служить препятствием для формирования устойчивой производственной среды в Украине.

3. Выполнение государственных программ развития экономики не всегда мо-

3. Аоки М. Фирма в японской экономике. — С-Пт: “Лениздат” 1995 — 431 с.
4. Рязанцев В. М. Специфика диверсификации в форме финансово-промышленных групп // *Вісник Одеського інституту внутрішніх справ.* — 2000. — № 1. — С. 218-224.
5. О промышленно-финансовых группах в Украине: Закон Украины от 21. 11. 1995 года № 437/95-ВР // *Відомості Верховної Ради України.* — 1996. — N 23. — Ст. 88.
6. Шкорута. ПФГ — за и против. // *Бизнес.* — 1996. — № 9-10 — С. 7-8.
7. Костицкий В. Економіко-правові проблеми концентрації капіталу: від промислово-фінансових груп до транснаціональних компаній // *Право України.* — 2002. — № 3. — С. 70-75.

О. П. Подцерковний, О. А. Брукша

Одесский национальный университет им. И. И. Мечникова,
кафедра административного та підприємницького права
Французский бульвар, 24/26, Одеса, 65058, Україна

ЕКОНОМІКО-ПРАВОВІ АСПЕКТИ ВДОСКОНАЛЕННЯ СТАТУСУ ПРОМИСЛОВО-ФІНАНСОВИХ ГРУП В УКРАЇНІ

РЕЗЮМЕ

Дослідження економіко-правових аспектів функціонування промислово-фінансових груп дозволяє виявити додаткові фактори поновлення втрачених виробничих зв'язків, налагодити не тільки галузеву, але й міжгалузеву виробничу кооперацію, поживити інвестиційні процеси в країні. Необхідно усунути негативні прояви регулюючого впливу на процеси функціонування промислово-фінансових груп, зокрема, дозволити участь в групі кількох банківських установ, усунути обмеження щодо строкового характеру діяльності промислово-фінансових груп, дозволити їх міжгалузеву концентрацію.

Ключові слова: промислово-фінансова група, банк, виробнича кооперація, договір про сумісну діяльність.